

# Beraterprofil

## Dr. Thorsten Giesa

### Projektschwerpunkte: Vertrieb & After Sales

<b>Berater</b>	<b>Dr. Thorsten Giesa</b> (Dipl. Kfm.)	
<b>Position</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Partner</li><li>■ Verantwortlich für den Bereich Vertrieb &amp; After Sales</li><li>■ &gt;14 Jahre Beratungserfahrung bei Kunden verschiedener Branchen</li></ul>	
<b>Hintergrund</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Promotion zum Dr. rer. Pol. an der Universität Mannheim</li><li>■ Studium des Betriebswirtschaftslehre an der Universität Mannheim sowie der University of Massachusetts in USA</li><li>■ Umfangreiche internationale Projekterfahrung</li><li>■ Sprachen: Deutsch, Englisch</li></ul>	
<b>Kompetenzen</b>	<p><b>Beratungsfelder</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Vertrieb &amp; Marketing, Service &amp; After Sales, Business Development, Marktforschung, Strategie</li></ul> <p><b>Branchen</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Maschinen- und Anlagenbau, Metall- und Elektroindustrie, Chemie</li></ul> <p><b>Projektbeispiele</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ Vielfältige internationale Business Development- und Vertriebsprojekte in über 25 Ländern (Kunden- und Marktsegmentierungen, Marktbewertungen, Market Entry/Market Exit-Entscheidungen, Vertriebsstrukturen, CRM-Projektbegleitung, Restrukturierung des Außendienstes, Vertriebssteuerung, Entlohnung, Preisanalysen, Befragungen u.a.)</li><li>■ Service und After &amp; Sales Optimierungsprojekte (Aufbau Service Sales, Verbesserung Service Performance, Implementierung Service Strategie, Service Steuerung, ET- und Vertrags-Pricing u.a.)</li><li>■ Entwicklung und Implementierung von Unternehmens- und Bereichsstrategien</li><li>■ Konzeption von strategischen Management Dashboards und operativen Steuerungs-Tools</li></ul>	
<b>Kontakt</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Tel: +49 621 150 4214   Mobil: +49 160 9012 6109   <a href="mailto:thorsten.giesa@perlitz.com">thorsten.giesa@perlitz.com</a></li></ul>	